

(資)魚ぎ

岐阜市玉宮町1丁目13番地 Tel.058-262-5711  
http://www.at-ml.jp/56814 http://blogs.yahoo.co.jp/sakanaya4\_thgene

ここで紹介した内容は、ケーブルテレビCCNの岐阜商工会議所広報番組「ヒットの兆し」にて毎日放映します(12月)。  
是非ご覧ください。

JR岐阜駅から北に、柳ヶ瀬へ抜けるまでの一带、通称「玉宮」。このあたりには、近年、学生・若者から中高年のサラリーマンなど、幅広い年齢層で連夜賑わう飲食店が続々と増え、「玉宮」という名称も幅広く浸透し、いわば「メジャーナショナル」な商店街となりつつある一方、居間人口の減少などさまざまな課題も。そのなかで銳意奮闘するのが、この地で約70年間魚屋を営む老舗鮮魚店「魚ぎ」の四代目、内藤彰俊さん。

「老舗をする姿勢を柱」、Facebook、LINE、TwitterなどのSNSを通しての情報発信にも力を注ぎ、「今いそ若し世代の頑張るとき」、次の世代へ引き継がなければ」と、さあやまに努力を重ね続けています。



●まちゼミおしえ店長サンにて  
今回は旬の秋鮭、サバの焼き方の「プロならではのコツ」を教えました。

そんな内藤さん、まちゼミ「おしゃべりエッセイ」講座です。毎回大人気の座です。

魚のさばき方や旬の味わい方などが学べ、内藤彰俊さんを通じて、ひとつの想いが生まれました。



●玉宮まつりでのまぐろの解体ショー  
まちの賑わいづくりに取り組みます。

これこそ、本当に良いものを知っている「専門店ならでは」の強みです。

「ここに、こういう魚屋があるということを多くの方に知つてもらえば、と思い参加しました」

お客様の話を聞いて  
「だつたら今日はこれがいいよ！」  
つて、オススメを伝えていきます。  
季節ごとの食べ方や、  
その日食べられる  
人數によつても全然違いますしね。

三代目から全面的に店を任せたのは、まだ今年に入つてからのこと。

「最近、ようやく笑顔で接客できるようになったかな」という内藤さん。

実はまだ緊張している。そんな四代目のちょっとぶりはにかんだけ笑顔に会いに、訪れる常連さんも増えました。

「とにかく笑顔で接客できるようになったかな」という内藤さん。

三代目から全面的に店を任せたのは、まだ今年に入つてからのこと。

「最近、ようやく笑顔で接客できるようになったかな」という内藤さん。

「まちのみんなが専門家になる

教え合い、助け合える

このまちは

また活気づくのではないか

「僕らの子どもの頃は『ああ、それならあの人には聞けば教えてくれるよ』なんて会話や付き合いが自然にできていました。そんな昔の近所づきあいのようにはすぐにはできないかと思いつますが、何れ玉宮だけでなく「岐阜」のまち全体がそうなつていけばいいなと思います」

そのため今、自分ができることは何か。

「それはもちろん、魚。魚のことなら、僕が何でも教えます。

例えは旬のもの、地のもの、この土地の気候風土に合つて受け継がれてきた食べ方などを、魚を通してこの店から伝え、発信していくことが僕の役割です」

「岐阜に生まれ育つ子どもたちのために」。

このまちで生まれ育った34歳の若き四代目の、今いちばんの想いです。



(資)魚ぎ 四代目 内藤彰俊さん

# 僕は玉宮町の魚屋

プロフェッショナル

「昔、このあたりには魚屋が多かつたんですよ」

昭和46年に西部に中央卸売市場が新設されるまで、岐阜市の卸売市場は駅前周辺、主に長住町を中心とする地域一帯に形成されていました。その古は、織田信長による樂市・楽座だと伝えられているほど長く、地元からもちろんのこと、県内外からも集客があり大変賑わっていました。

「魚ぎ」もそのうちの一軒でした。しかし中央市場の新設や、郊外型大型スーパーの出店などの影響もあり、市内の魚屋は仕出し、料理屋、寿司屋などへと業種転換、または廃業などで、随分減少しました。

そのなかで「魚ぎ」は、70年間欠かすことなく変わることなく、毎朝市場に出掛けます。

二代目の祖父からは「小心者は競り負けれる。魚は博打みたいなものや」と、強い心を持つことを教えてくれた人。とにかくカッコいいんです」

それは「目利き力」。

「魚の大小や値段だけにとどまらず、お客様の顔や生活まで把握した品揃えができる力。それを無言で教えられました」

何が大切か、それは「自分の店」に合つた魚を仕入れること。

「そのおかげで、うちには今でもいいお客様が、ほんとうにたくさん来ています」

それらを糧に、自分も負けるまいと、「温故知新」をモットーに、研鑽を続けます。

・・・・・