

特集

岐阜を元気に!

全力支援 岐阜商工会議所のビジネスサポート

わが国経済は、アベノミクスの成果により緩やかに改善し、デフレ脱却まであと一歩といわれています。しかし地方では、人口減少が続き、企業の業況の回復もまだまだ十分には実感できていないのが現状です。政府の掲げる「成長する経済」を実現するには、地方創生を加速させ、その主役である中小・中堅企業の活力強化に取り組むことが喫緊の課題となっている中、当所ではさまざまな支援に全力で取り組んでいます。今月号ではそのなかから、近日開催いたしました「起業・創業」「ビジネスマッチング」支援事業をご紹介します。



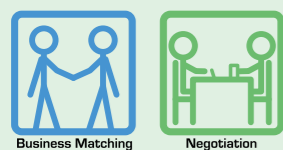
Starting a business

新たに生まれる中小企業を全力サポート!

起業・創業

夢を叶える創業スクール

【座談会】先輩に学ぶ!



ビジネスマッチング

1 ビジネスチャンスをお大きく広げます!

日本最大級異業種交流展示会!

メッセナゴヤ 2017

2 新たなビジネスパートナーを探しませんか?

売り込みビジネス商談会

長良川流域 岐阜・関・美濃・郡上



お問い合わせください
 起業・創業・セミナーなど
 当所 支援課 Tel.058-264-2133



新たに生まれる中小企業を全力サポート！
起業・創業

夢を叶える創業スクール

今や日本経済の更なる成長発展には、若者や女性などの「起業・創業」によるチャレンジ・活躍が、必要不可欠となっております。
 当所では、起業・創業を準備している方はもちろんのこと、起業・創業間もない方や「経営・ビジネスを学びたい」という方も対象に、毎年数多くの「創業スクール」「創業セミナー」を開催しています。
 そのなかで、今回は「夢を叶える創業スクール」(11月2日～12月2日・全9回のカリキュラムのなかで行われた「創業者による体験談」をご紹介します。

このスクールでは、独立・起業・経営などに必要な知識の習得やビジネスプランの作成支援を行います。
 スクールでは、同じように「夢」を抱く方々とたくさん出会いがあります。仲間ができて、その後のビジネスに有効なネットワークを築くこともできます。
 また、起業・創業後も、当所のさまざまな支援メニューで「全力」でサポートしていきます！



当所経営支援員 市川



座長 創業スクールメイン講師
 (株)道家経営・法務事務所 所長 **道家睦明氏**
 ゲスト 創業スクール卒業生
 ばんざい弁当 代表 **藤井 仁氏**
 ゲスト 創業スクール卒業生
 放課後等デイサービス (株)みーおん 代表取締役 **河出美香氏**

【座談会】先輩に学ぶ！

創業のきっかけ

道家 まず「創業しよう」と思ったきっかけを教えてください。
 道家

「自分を変えたい」と思ったことがはじまりでした

藤井 私は10年ほど病院やデイサービスなどで管理栄養士として料理の仕事をしていたのですが、懸命に働けば働くほど過酷な労働環境に不満を抱える一方でした。ある時そんな自分を変えたいと思い立ち、その後のことも考えず退職してしまいました。そこから転職・退職を重ね、あるレストランに辿り着き、そこで転職が訪れました。それは社長からの「どこに行っても続かないなら自分でやってみたら？」とのアドバイスでした。その社長の言葉は「私もできたのだから、君も出来る」と励まされたように聞こえ、「自分もなんとかなる」と思えるようになりました。

自分の想いをぶつけてみましょう。

挫折・失敗を乗り越える

道家 お二人とも、「うまくいかなかったとき」はどうしていましたか。
道家

自分の足で「動く」

藤井 あきらめそうになった時、近所のイトインやテイクアウトのお店や、官公庁などの大きい建物の昼休憩時に何人の出入りがあるかを調査して回りました。また、実際に食堂で働き、お客様の動向を体感しました。これがリフレッシュ、気分転換だったのかわかりませんが、お客様のニーズが身体で分かりました。調べること、お客様の要望、ニーズが把握でき、大きな自信につながりました。

立ち止まる・振り返る

河出 私は、どんな時も常に歩き続けてしまうので、ダメなときは「立ち止まって、振り返る」ようにしています。
 振り返る際に、2つのことを心がけています。1つは、設立時に立てた「事業計画」と「思い」を読み返し、どこが足らなかつたのか考える。もう1つは、会社のことには全く忘れ、友達や他業種の知りあいたわいも無い話をする。
 そのおかげで、多角的に自分や物事を見つめる余裕ができ、うまくいっていないときもその理由がはっきりし、乗り越えることが出来ました。

道家 創業前の地道な活動は、必ずその後の持続力として戻ってきます。創業時の志を振り返ることも継続していくためには必要不可欠です。ぜひ自分が納得い

そこからは、全力で行動を起こしていきました。このようなセミナーや異業種交流会など、いろいろな会に積極的に参加し勉強しました。
創業スクールで出会った仲間が、背中を押してくれました

河出 私は2年前、漠然と「子供に携わる仕事があった」との思いを抱き、この創業スクールに参加しまし



成功への心構え

道家 これから起業・創業に向かう皆さんに「成功」への心構えをアドバイスしてください。
道家

「進化し続ける」ことが重要

藤井 今までの自分を分析し、現状がプラスとなっていることの要因を2つ抜粋しました。
 1つめは「当たり前」の事ができているかです。例えば「挨拶」や「掃除」。挨拶ができれば接客もできるし、掃除がきちんとしてければ整理整頓もできる。単純なことほど、起業して大切なことだという気がします。
 2つめは「常に危機感を持ち、自分以外の価値観に注意する」ということです。自分はこうしたい、これがいいと思う構想は20%以下くらいに保持しておいて、あとは柔軟に変化させることができるかがすごく大切なと思います。
 同じ事を毎日繰り返していても進化はできません。自分以外の人が大なり小なりつぶやく言葉に常にアンテナをはって「進化し続ける」ことが重要だと思います。

仲間が財産

河出 同じ業種はもちろんのこと、他業種との繋がりはとても大切で、無駄なつきあいは無いと思っていま

た。その時は、まさかこの仕事を起業するとは考えてもおらず、これまで携わってきた音楽療法士、自閉症の小学生へのピアノレッスンの仕事を活かして何かできたらいいなと考えて参加していました。
 3回目の講義のときに同じチームだった方から「知り合いに『放課後等デイサービス』という仕事をしている人がいる」との話聞き、その瞬間「ピピッ」ときました。すぐにその方の連絡先を聞き、飛んでいきました。詳しくお話を聞くうちに「これだ！」と思えました。私も藤井さんと同じく、その方から「私にもできるのだからあなたでもできる」と後押ししていただき、やってみようと決意しました。そこから私も必死に勉強しました。いくつかの補助金にもチャレンジし、採択を受け今に至ります。
 (※詳しくは、[ピピットの兆し](#)で紹介しています。)

道家 人との出会いが、新しい創業の道を広げる大きなきっかけになるようです。まずは、いろんな人と会い

す。研修や講習会はもちろん、ママ友とのランチも大切です。どこにヒントがあるのかわからないので、無駄なものは何もありません。
 必要だと思うところは常に頭の引き出しに入れ、何かあったときに繋げることで乗り越えることも出来ます。どんな人でも何かしら自分の足りない部分を補ってくれるすべを持っていると考えています。
 家族が一番に大切ですが、仲間は一生欠かすことのない自分の財産だと思っています。

まとめ

道家 どんな事業でも、お客さまに来ていただいて、満足していただいで、笑顔になっていただく。そして、また来ていただいた時が、一番の創業のよろこびを感じる瞬間です。

創業の「創」は、事業を始めるだけではなく、お客さまの笑顔を創りつづけることも意味しています。お客さまのよろこびの瞬間がいつまでも続くように、創業の前に、じっくり考え抜き、じっくり調べ抜き、そして、じっくりと悩み抜いてください。
 悩み続けた先に、素晴らしい光が見えるよう、商工会議所とともに、我々も応援し続けていきます。



当所会員出展企業紹介!

自社の技術や製品を、国内外からの多くの来場者に発信!
 出展企業間での新たなビジネスマッチングの可能性も!



お問い合わせください
 メッセナゴヤ
 当所 振興課 Tel.058-264-2135



毎日、100社の方と出会いたいです。
 さまざまな企業の方から刺激を貰いながら、多くの方にアピールしていけたらと思います。
日本ウエストン(株)
 梅田隆一郎 さん
株ナイステム
 中村正典 さん



西濃印刷(株)
 河野俊一 さん



MTK(株)
 浅井 誠 さん



株式会社中京ソーラー
 山形輝明 さん



株式会社中央技研工業
 野首公平 さん



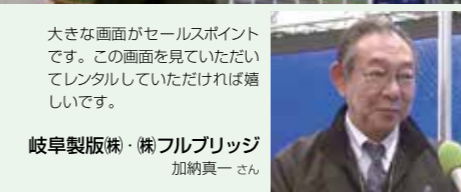
昭和造園土木(株)
 日比真一 さん



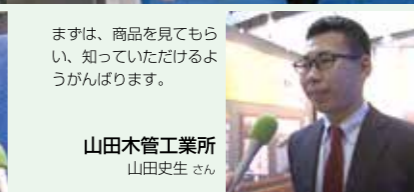
大心産業(株)
 大澤賢一 さん



三敬(株)
 後藤利徳 さん



岐阜製版(株)・(株)フルブリッジ
 加納真一 さん



山田木管工業所
 山田史生 さん




日本最大級異業種交流展示会!

メッセナゴヤ2017

ビジネスチャンスを大きく広げます!
 ビジネスマッチング

11月8日(水)~11日(土)、名古屋港区のポートメッセなごやにて日本最大級の異業種交流展示会「メッセナゴヤ2017」が今年も盛大に開催されました。
 12回目を迎える今回は8に広がる出会いの可能性をテーマに、過去最高となった前回をさらに上回る1432社・団体が、1714小間に出展。
 当所からは会員企業10社が参加され、各社が自慢の製品や技術、サービスをPR。活気のある商談や情報交換が繰り返されました。

メッセナゴヤとは
 業種・業態の枠を越え、各出展者の持ちよる製品やサービスを国内外に広く情報発信し、販路拡大や人脈形成を図る「国際総合展示会」であり、活発なビジネス交流を展開していただく「異業種交流の祭典」です。

当所経営支援員 森島 

Supplier
 サプライヤーvoice

チャンス!

会いたかった企業との商談が楽しみです!



これからは是非積極的に参加したいです。
小木曾産業株式会社
 野末裕也 さん(左) 野田健司 さん(右)



更なる販路開拓ができれば!
株式会社F-STYLE
 古田耕造 さん



新規販路開拓を期待して、参加しました。
株式会社ウイング
 村井寿光 さん



buyer
 バイヤーvoice

岐阜ならでは!

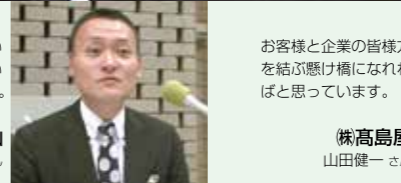
私たちは良いものを探しています!



見るだけでなく、作り手の色々なことがわかってよかったです。
ホテルパーク
 大野義信 さん



観光客の方に「岐阜のいいもの」を発信していきたいと思いい、期待してきました。
鶴匠の家 すぎ山
 杉山貴紀 さん



お客様と企業の皆様方を結ぶ懸け橋になればと思っています。
株式会社高島屋
 山田健一 さん



お問い合わせください 売り込みビジネス商談会 当所 振興課 Tel.058-264-2135



Negotiation

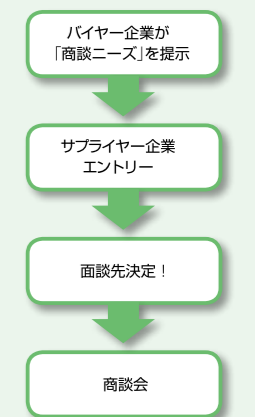
新たなビジネスパートナーを探しませんか?
ビジネスマッチング

売り込みビジネス商談会

長良川流域 岐阜・関・美濃・郡上

11月15日(水)、関市わかさプラザにおいて長良川流域の広域連携 地域資源の発掘と魅力発信を目指し「売り込みビジネス商談会」を開催しました。地域特産品を扱うバイヤー企業 買い手・17ブースを招き、商談ニーズに対する商品やサービスを提供できるサプライヤー事業者 売り手・51社が参加しました。

■商談会の流れ



バイヤー企業が求める商談ニーズに対して、サプライヤー企業が特徴ある商品やサービスを提案する「事前調整型商談会」です。

当所経営支援員 小島 

全力支援!



「起業・創業」、「ビジネスマッチング」、以外にも
 当所の支援メニューはまだまだまだたくさんあります!!

お問い合わせ先 Tel.058-265-2131(代) **岐阜商工会議所**