~長良川流域/岐阜・関・美濃・郡上

第4回 売り込みビジネス商談会

サプライヤー正案料!!

日時

令和元年 1 2月 1 1日 (水)

10時00分~16時00分(受付開始:9時30分~)

会場

岐阜商工会議所 2階 大ホール (岐阜市神田町2-2)

■ 内 容

バイヤーからの商談ニーズに対して提案を行う、事前調整型商談会。

■募集対象

各信用金庫のお取引先さま 各商工会議所・商工会会員企業さま(先着50社)

■申込方法

岐阜商工会議所ホームページ (http://www.gcci.or.jp) 新着情報の、「第4回売り込みビジネス商談会」のセミナー案内情報から、エントリー入力及び提案商品の写真をメール送信してください。

■申込期限

令和**元**年**11**月**1**日(金)

■ 事前対策セミナーの開催

商談会参加者および参加をご検討している事業者さま向けに、下記セミナーを開催いた します。ぜひご参加ください。

商談スキル・販売力向上セミナー

「成約につなげる」ための商品提案・広報のテクニックとは!?

■開催日時:令和元年10月23日(水) 15:00~16:30

■会場:**岐阜商工会議所 5階 議員総会室**

■講師: Team N+1 代表・PRプランナー

三ッロ洋 一氏

■受講料: **無料** ■定 員: **50**名

■お申込み:岐阜商工会議所のHPから別途お申込み

ください。

【ポイント】

- ・商談前にやっておくべきこと ・商談時に準備するもの
- ・商談後も関係性が続くために

講師プロフィールー

マスコミ業界(㈱プロトコーポーレーション、中部経済新聞社)で約30年を過ごし、広告営業では売上高および新規顧客開拓数で社内トップを5年間維持。独立後、企業向け広報支援サービスでは、マスコミ向けプレスリリース・ツール制作・セミナープロデュースなどを手がける。



中小企業庁「ミラサポ」登録専門家。東海地区で6,000人を超えるビジネスパーソンを読者に持つ電子メールマガジン「不定期ビジネスニュース」の管理人。

主催:岐阜信用金庫、岐阜商工会議所

共催:関信用金庫、八幡信用金庫、柳津町商工会、関商工会議所、関市西商工会、関市東商工会、

美濃商工会議所、郡上市商工会

バイヤーニーズ

食品・雑貨・日用品・サービスなど

- 岐阜県産品
- 県外へ発信したい、集客につなげたい素材 (観光プログラム含む)
- ホテル・旅館の売店でお土産として販売できる商品
- サービスエリアでのイベント販売(キッチンカー、出張即売、他)
- タオル寝具・家具・インテリアなどのリビング商品
- 〇 明智光秀関連
- ご飯のお供など日常に彩りを与えるような食材

参加予定バイヤー

- ○㈱岐阜髙島屋 ○㈱ドン・キホーテ ○㈱名古屋三越
- ○NEXCO中日本 事業エリア内SA·PAテナント (㈱KRホールディングス(関SA®) 信南サービス㈱(長良川SA®、内津峠PA®) 中日本ハイウェイ・リテール名古屋㈱(屏風山PA®、虎渓山PA®) 日本観光開発㈱(養老SA®) 三岐鉄道㈱(上郷SA®)

(株名鉄レストラン (恵那峡 SA ®、養老 SA ® 他)

- ○岐阜県名産販売㈱ ○東海キヨスク㈱
- ○鵜匠の家 すぎ山 ○岐阜グランドホテル ○ホテルパーク ○岐阜都ホテル
- ○㈱ JTB 岐阜支店 ○㈱ 47CLUB

商談会までの流れ

岐阜商工会議所HPから エントリー申込

申込期限 11月1日(金)

事前対策 「商談スキル販売力向上セミナー」

※希望者のみ(岐阜商工会議所HPから別途お申込み)

開催:10月23日(水)

商談成功率 UP に向けて奮ってご参加ください。

商談希望を調整して12月初旬に商談開始時間をお知らせします。

面談先決定・連絡

商談会

開催: 12月11日(水)

注意点

- · 商談時間は 1 件当たり 25 分です。
- 事前選考により、ご希望のバイヤー企業との商談ができない可能性がございます。
- ・各社のブース展示は行いませんが、一部展示コーナーを設け、商品の展示も行いますので、 バイヤー企業へ アピールいただけます。
- ・対象商品は商談当日にご持参ください。バイヤー企業への試食提供等も可能です。

<お問い合わせ先> 岐阜商工会議所 支援部 相談課 担当:小島 058-264-2135 岐阜信用金庫 業務推進部 担当:今井 058-266-2219
ご不明な点については、大変恐れ入りますが、上記までご連絡下さい。