

# 消費税がアップしても、 売上を2倍にする 4つの法則とは？

～増税を帳消しにする、18%の工夫で売上を倍増させる秘策～

消費税が上がると、経営者のみなさまの中には、簡単に顧客に価格転嫁できずに経営が行き詰ると恐れる方や、消費税が上がるのに、売上を伸ばすことなど困難であると後ろ向きになる方も多いことと思います。

しかし、増税されても売上を伸ばす秘策を知っておけば、増税を恐れる必要などありません。

そこで、4つのポイントに的を絞り、すぐに実行できる戦略や戦術のヒントをご提供し、講演を通じて勇気をご提供します。

平成27年

**11/10** 火 14:00  
16:00

岐阜商工会議所 4階議員クラブ室

岐阜市神田町2丁目2番地

## 定員

30名(定員になり次第締め切りとさせていただきます)

## 申込方法

下記受講申込書にご記入の上、  
FAX・電話にて下記までお申込みください。

## 申込先

岐阜商工会議所 業務支援課(担当:村上)  
〒500-8727岐阜市神田町2丁目2番地  
TEL:058-264-2134

受講料  
無料

## カリキュラム

- 1 増税時代の市場環境の捉え方
- 2 過去の増税で勝ち抜いてきた企業のアイデア例
- 3 18%の工夫で売上が倍増する理由
- 4 売る力の前に身につけるべき商品力の点検
- 5 (第一法則)一年間で新規顧客を倍増させる方法
- 6 (第二法則)顧客に100回リピートしてもらう方法
- 7 (第三法則)他社の2倍の値段で売る方法
- 8 (第四法則)一人の顧客から3品以上買ってもらう方法
- 9 増税を前に経営者がビジネスで勝ち抜く心の持ち方

## 講師プロフィール

株式会社コンパス  
代表取締役

すすき しんすけ  
**鈴木 進介 氏**



マーケティングコンサルタント、人材育成トレーナー、ビジネス書作家として3つの顔を持つ。1974年生まれ、大阪出身。大学卒業後、富士通の子会社や商社を経て起業。パソコン教室やインストラクター派遣事業の後、事業を売却しコンサルタントに転進。現在では、年商1億円～100億円までの中小企業向けに営業や商品開発のアドバイスを行っている。支援した企業は100社以上にのぼり、実践的で分かりやすい語り口には定評がある。著書に「価格を無料にしても儲けが出る仕組みのつくり方」など国内で6冊、海外で3冊の実績がある。

FAXは切り取らずにそのまま送信してください。 **FAX:058-265-6001 岐阜商工会議所 行**

11/10 火 「消費税がアップしても、売上を2倍にする4つの法則とは？」受講申込書

事業所名			
受講者名(複数可)			
TEL		FAX	
E-mail			

※ご記入頂きました個人情報は、本所のセミナー案内や情報提供にのみ利用し、その他の目的には一切利用いたしません。  
※定員に達した場合など、何らかの理由で受講できない場合のみ、連絡いたします。