

～消費税増税時代に経営力をUPする～



取引先や 消費者心理の 見抜き方

相手の言葉や人間性を簡単に信じてしまい
取引を後悔したことはありませんか？
本講座では営業の現場等において、
相手が本当に信頼に値するかどうか、
ウソをついていないかどうか確認する手法を、
人間心理やしぐさを通して元刑事の講師がお話いたします。
多くの人と接する機会の多い方におすすめの講座です。
是非、ご参加ください。

説得・交渉の際に必ず役に立ちます！
新米刑事の森氏に教習してあげよう！

元刑事でウソを見抜くプロとして
知られる森氏が教える
人を見抜くテクニク！

日時

平成28年 **9/15** 木

14:00～16:00

場所

みんなの森 ぎふメディアコスモス

かんがえるスタジオ1 岐阜市司町40番地5

お申込み

下記に必要事項をご記入いただき、
FAXまたは当所ホームページにてお申込みください。

※定員になり次第締め切ります。



講師

究極のコミュニケーション
コンサルタント

株式会社Clearwoods 代表取締役

ゆき まさ
森 透 匡 氏

警察の元警部。主に知能・経済犯担当の刑事を約20年経験。刑事課長、県警本部課長補佐、警察庁(管区)課長補佐などを歴任。刑事時代には国政選挙などの選挙違反事件、首長や公務員による贈収賄事件、数十億円被害の大型詐欺事件や業務上横領事件など多数の事件捜査に従事。刑事約20年の経験の中で政治家、詐欺師、横領犯、銀行幹部や行員など多種多様な人物の取調べや事情聴取を行い、人間心理やウソの見抜き方を体得。27年勤めた警察を退職して独立し、刑事時代に培った知識、スキルをビジネスで役立ててもらうために「刑事塾」という学びの場を開講。各種団体、民間企業に対して全国で講演・セミナー・企業研修を行い人気を博している。

講演内容

- そもそも「人間心理」って何？
- 表情やしぐさでわかる相手の心理
- 相手が信頼に値するのを見抜く
- 矛盾を見抜く質問法
- 取り調べ現場でウソを見抜いた経験談
- 騙されないために注意すべきポイント

等

受講料 無料
定員30名

～消費税増税時代に
経営力をUPする～

取引先や消費者心理の見抜き方 受講申込書

FAX.058-265-6001

事業所名

TEL

—

—

FAX

—

—

受講者氏名

お申込み・お問合せ

岐阜商工会議所 振興部支援課 担当:浅野 電話(058)264-2133