

「良い商品」を「売れる商品」に 進化させる商談テクニックとは!?

商談会や展示会などで提案する商品の「良さ・こだわり・魅力」を的確に伝えるためにはどうすべきか——「良い商品」を「売れる商品」に展開するためのテクニック・仕掛けづくりについて、バイヤー目線で解説いたします!

また、セミナー後には個別相談会(*希望者のみ)を開催し、個々のお悩みや課題に対し具体的なアドバイスをお伝えします。



講演内容

【第1部：セミナー】 *約2時間

・バイヤーの眼でみる売れる商品と仕掛けづくり

【第2部：相談会(希望者のみ)】 *約1時間

*希望事業者に対し、1社あたり約20分の個別相談を予定。

講師

株式会社五味商店 代表取締役
独立行政法人中小企業基盤整備機構地域活性化パートナー

寺谷 健治 氏

講師プロフィール

全国各地の“こだわり商品”を取扱う食品問屋として、メーカー・小売店間の橋渡し役を担う。百貨店、スーパー、コンビニ、外食チェーンなどのバイヤーら数百人が集まる「こだわり商品展示会」を主催するとともに、東京ビッグサイトで毎年約8万人の来場実績がある「スーパーマーケット・トレードショー」にも継続出展。また、平成21年度より(独)中小企業基盤整備機構の地域活性化パートナーとして、“販路拡大”をテーマにしたセミナーの講演実績も豊富。

開催日時 平成29年 **10月30日** 13:30~16:30

会場 岐阜市民会館 会議室80 (岐阜市美江寺町2丁目6番地) *岐阜バス「市民会館前」、「市民会館・裁判所前」下車してすぐ

駐車場 無料駐車場あり
*駐車可能台数が少ないため、公共交通機関の利用を推奨しております。

参加費 **無料** 対象 **経営者、営業担当者** 定員 **40名**
*定員になり次第締め切ります。

申込方法 ①下記の申込書をFAX送信
②岐阜商工会議所ホームページにて専用申込みフォームより送信

その他 【参加者特典】 ☆抽選3社限定☆ 第2部の[個別相談会]に参加希望の方は、下記の申込書に○を付し、10月20日までに
お申込みください。後日、担当よりご連絡いたします。
*上限に達した場合はご容赦ください。

お申込みお問合せ先 岐阜商工会議所 支援課：浅野 (TEL：058-264-2133 FAX：058-265-6001)
*定員超過などの理由により受講いただけない場合にのみ、ご連絡いたします。
こちらから連絡がない場合は受講可能ですので、当日会場の受付にて事業所名と氏名をお知らせください。

商談スキル向上セミナー 受講申込書 FAX 058-265-6001

事業所名		受講者氏名	様
業種			様
個別相談会	参加する ・ 希望しない		様
TEL		FAX	