

タイプ別育成計画作成の**コツ**を学ぶ！

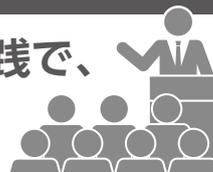
# OJT指導者研修

指導者の成長を目指してのフォローアップ

OJTといえば、ほめる・叱る、指示する、報連相をさせるなどのコミュニケーションに関することに焦点が当たることが多いですが、そのような指導の仕方と同じくらい重要なことが、どのように指導をしていくか「育成計画」を立てることです。育成計画を活用し、人材育成に取り組みましょう。

## 企業のメリット

アップデートされたOJT手法によるきめの細かい指導の実践で、  
**生産性向上、離職防止、人員の充足**が図れる！



**日時** 10/10・17・24 (木) 13:00～17:00 全3回 12時間

**会場** 岐阜商工会議所 4-C会議室  
〒500-8727 岐阜市神田町2丁目2番地

**講師** 株式会社インソース 高橋 慶氏

**受講料** 3,000円(税込)

**定員** 20名 ※先着順

**対象** 管理職、中堅社員の方におすすめです



## 講師プロフィール

たか はし けい  
**高橋 慶氏**

KEI TAKAHASHI

三井住友海上保険勤務後、住友林業入社。ショールームにて接客アシスト担当、インテリア主任昇格後インテリア売上全国1位を保持。東海エリアマネージャーとして、インテリア担当者の教育・マネジメントを任され、東海エリア実績前年比120%アップを毎年更新。併行してコールセンター部門の教育、マニュアル作成。

2006年 研修講師として独立、2014年に(株)インソース講師に就任。OJT研修、管理職セミナー、女性リーダー養成研修、キャリアアップ研修等をテーマに民間企業、自治体・官公庁など総登壇回数は500回を超える。



## OJT指導者研修カリキュラム

日 程	テ ー マ	
<b>1日目 10/10(木)</b>	強 化 編	1. 新人・若手の立場になって考える 2. OJTとは何か 3. 指導の前提条件～育成計画の作成
<b>2日目 10/17(木)</b>		4. OJT指導の基本 5. 指導の実践テクニック 6. ケーススタディ
<b>3日目 10/24(木)</b>	運 用 編	1. 振り返り 2. 育成計画を運用する～PDCAの実践 3. 全3回のまとめ

### お 申 込 み

申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたは郵送にてお申込みください。  
 当所ホームページからもお申込みいただけます。(http://www.gcci.or.jp)  
 お申込みされた方には後日、ご記入いただきましたご住所あてに案内書と受講料請求書を郵送いたします。

### お 問 い 合 わ せ

**岐阜商工会議所 中小企業相談所 産業振興課 担当：松田 TEL：058-264-2134**  
**E-mail：sangyoshinko@gcci.or.jp**  
 〒500-8727 岐阜市神田町2-2

## OJT指導者研修 受講申込書

# FAX送信先：058-265-6001

フリガナ			
参加者名			
事業所名			
住 所	〒	-	
電話番号	-	-	FAX番号
E-mail	@		

※ご記入いただいた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、目的以外には使用いたしません。

※本事業は岐阜県の補助を受けています。 2019年4月1日