



第5回 売り込み! 商談マーケット

開催しました!

大手バイヤーに
自社商品をアピール
しました!

名古屋商工会議所との連携事業

日時:平成31年2月19日(火)13:00~17:00 会場:名古屋商工会議所

当所では2月19日、名古屋商工会議所に於て販路拡大を支援するため、名古屋商工会議所との合同商談会「売り込み! 商談マーケット」を行いました。

流通の大手企業など29社から102名のバイヤーが出席。サプライヤーは198社から319名が参加し、自慢の商品をアピールしました。

Supplier

販路拡大を積極的に考えられている事業所様にとって、この売り込み商談マーケットは大きなチャンスです。百貨店やホテル、結婚式場といった多数の顧客を抱える取引先とつながるためには、誰かの紹介がなければバイヤーとの商談にたどり着くだけでも大変な労力を使います。しかし、この機会を活用すれば一日で少なくとも3・4件、多ければ7・8件の商談が確実に行えます。参加された皆さん満足度が高く、今回も非常に好評でした。



CHA-CHA NOTE 水の音
板倉吉数 さん

オンリーワンの商品を多く扱っていますが、百貨店などに好感を持っていただけました。イベントなどに使いたいというお言葉もいただけ、とても嬉しかったです。



中村屋フードアクト(株)
田代涼子 さん

成熟豚肉を使ったソーセージを持ってきました。バイヤーさんに直接会い商品を見ていただけると参加したいと思いました。初めて参加しましたが、愛知県内の会社もあるので非常に活気があったので良かったです。



合同会社 ツバキラボ
和田賢治 さん

新しいブランドを立ち上げ、木製のボールペンをPRするために参加しました。初めて参加したので勝手がわからなかったが、いろいろな業種の方がいて幅広くPRでき、名古屋の百貨店から良い反応をいただけたので良かったです。

Buyer



合資会社 白木恒助商店
白木滋里 さん

日本酒を醸成した古酒を持ってきました。初めて参加しましたが、バイヤーさんに興味を持っていただけました。自分では売り込みにいけないところを知っていただき販路が広がって、岐阜の良い物が百貨店さんに伝わって行けば良いと思います。



(株)高島屋
岐阜店担当バイヤー 宮崎恵実 さん

岐阜は水と緑が綺麗な県で、そのなかでも伝統の技を使った良い商品があります。弊社の方で展開しながら岐阜から全国に発信していけたらと思います。



(株)エルフラット
石川裕生 さん

いろいろな商材を紹介していただけただけで興味があるものが多く良いお話が聞けました。他府県から来ている方も多かったので視野が広がる感じがし、今のトレンドを知れる商談が出来れば良いと思います。



小島経営支援員

販路開拓やビジネスチャンスに繋げるための商談が活発に行なわれました。次回も是非ご期待ください! 新たなビジネスチャンス、大手バイヤーに出会えます!

お問合せ先: 岐阜商工会議所 相談課 Tel.058-264-2135

■「売り込み! 商談マーケット」とは通常の商談会とは逆に、大手小売事業者のバイヤーがブースで待機。売り手企業が、商談を希望するブースに自由に並び、順に商談を行う「逆見本市形式」の商談会です。

Supplier 売り手企業
(メーカー・生産者・卸売業等)
自社の自慢の商品を
バイヤーに直接売り込む



1商談
最長15分

Buyer 買い手企業
(百貨店・スーパー・専門店等)
ブースで待機し、商談に応じる