

温故知新月軒

新月軒本舗
代表取締役
棚瀬健志さん



女性客中心である和菓子の世界を、大人の男性や子供達にも広く楽しんでもらいたいと挑戦している和菓子店がある。どのように取り組んでいるのか、新月軒本舗の棚瀬さんに話を伺った。

和菓子職人になるために

棚瀬さんは、小学校の卒業文集に「将来の夢は和菓子屋を継ぐこと」と、綴っていた。

父親は中学校の教師をしていましたが、母方の叔父の他界により33歳で養子に入り和菓子職人に転身した。そのためであろうか、和菓子屋とはこうあるべきといった固定観念がないようで、数十年前は和菓子屋では珍しかった半額セールなどのイベントなどを企画し率先して行つた。そんな父親の背中を追いかけるべく、高校卒業と同時に京菓子で有名な京都の和菓子屋に修行に出た。最初の1年は御用聞きや配達といった外回りを行い、その後に工場勤務となつた。

「まだ菓子作りの経験がなかつたため、余つた生地などを使つて毎晩こつそり練習をしました。同期は4人いましたが、朝早くから夜遅くまで修行が続く辛い環境と職人特有の古いしきたりに次々と姿を消していき、残つ

たのは自分1人だけでした。私も同じように逃げ出したいと思い、公衆電話から実家に連絡をしたこともありました。しかし子供のころからの夢を実現すべく厳しい修業に耐えぬき、和菓子職人としての技術力と精神力を養つていった。

新しい風をとりいれる

約5年の修行を経て岐阜に戻つた。当時、岐阜ではカフェスペースのある和菓子屋は多くはなかつた。気軽に店内で過ごしてもらいたい。もつと和菓子を身近に感じてもらいたいとの思いから、岐阜市東島にカフェスペースを併設した新店舗を開店した。そしてこのスペースを活用して小学生の社会見学会を受け入れており、毎年何人の児童が和菓子と出会つているのである。

ある日、和菓子屋には珍しく小学6年生の女の子が一人で栗きんとんを買ひに来たので話を聞くと、「小学2年生の時に見学会でこのお店に来て、目の前で栗きんとんを作つてもらいました。それがとてもおいしくて忘れられなくて、自分でお小遣いをためて来ました」。といつた答えが返ってきた。この時、自身の活動による手ごたえを感じ取つた。

また、和菓子は最近では消費者の健康志向の高まりとともに体に良いものとして注目を集めているが、それを裏付けるかのような出来事があつた。5年ほど前、ある親子から「お友達とクリスマス会を企画しているが、子供にアレルギーがあるためケーキを食べられない。そのため和菓子でアニメのキャラクターを作つてほしい」と、相談をうけた。それをうけ何度も試作を繰り返しやつとできあがつたものをその子に手渡した。その和菓子がクリスマス会で大変好評だつたため、その親子からは「みかん・です。」は、餡を使わず直接生地で包んでいる。

「餡で包むとみかんの味より餡の味が勝つてしまい、みかん本来の味を楽しめません。そこで何度も試作を繰り返して、ついにみかんに特殊なコーティングをする事で水分が出なくなることにたどり着きました」、今では、「麸すけまんじゅう」と共に店の看板商品となつてゐる。「ちょっとと背伸びしただけのチャレンジです」と、棚瀬さんは新しい挑戦を気負わざとらえている。

「大人の鮎菓子」はじめました

岐阜商工会議所では、今月の19日に「鮎菓子たべよー博」を開催する。その企画商品に、新月軒本舗はワイン風味の大人口向けの鮎菓子を出品する。栗を長良天然ワイン醸造の赤ワインに漬け込みそれを煮込む。更にもう一度漬け込むという工程を経たワイン風味の栗を求肥に入



次の世代へと

近年、和菓子屋をとりまく環境は厳しい状況が続いており、若い世代が和菓子に接する機会が減少している。棚瀬さんは、和菓子を身近に感じてもらうために、小学校や公民館での和菓子作り教室を年間数回行うなど地域に根付いた普及活動を行つており、これからも展開していく予定である。

そんな棚瀬さんは、高校生の娘さんがいる。一度として「店を継いで欲しい」と言つてはいないが、娘さんは「幼稚園の頃から『私は将来和菓子屋さん』と言つており、いまでもその思ひは変わつてない」という。

自身が父親の背中を見続けたように、娘さんも父親

暖簾は、新しい風を取り入れながら五代目へと引き継がれていくのである。

