

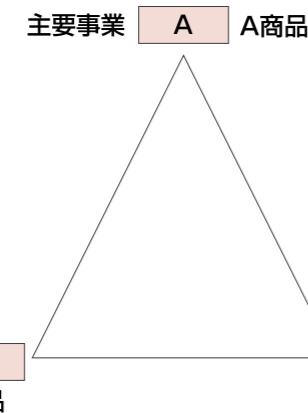
景気が良くなると、経営資源(人・モノ・金・情報・時間等)を一つの事業に集中させることが多くなる。製造業ならば、1事業に設備投資をして拡大路線に走る。一時的に成長は高くなるが、崩壊すると痛手は大きい。結果論では、「バブルに乗る」というが、心理面では乗りたくなるのが実態であろう。また、崩壊(景気後退)時の撤退は特に難しく判断

4 三角経営の勧め

バブル景気は1986(昭和61)年12月～1991(平成3)年2月までの51か月間に、日本で起きた資産価格(株と土地)の異常な上昇と好景気。バブル崩壊期間(平成不況第1次平成不況)や複合不況とも呼ばれるのは、1991(平成3)年3月から1993(平成5)年10月までの景気後退期を指す。

3 平成バブルと崩壊

第一次世界大戦のためヨーロッパから流入した資金により株投資ブームとなる。暗黒の木曜日の株価大暴落(1929年)でバブルは崩壊し、世界恐慌の引き金となつた。



(2)3つの事業(商品)展開

- ①1つに絞ると環境や顧客ニーズの変化に対応できないことも起こり得る。
- ②主要事業(商品)であるAが好調な時にBとCを育てる。
- ③主要事業(商品)であるAが低迷したら、BとC事業(商品)がカバーする。
- ④バブルに乗ったB事業(商品)が崩壊したら、AとCで補うことで最少の被害で済む

歴史は、今を経営する者がより良い事業を開拓するために、先人が遺してくれた経営の鑑でもあります。

* 史実は諸説があります。本文とは異なる説もありますのでご了承ください。
参考文献：大正時代（徳間書店）「バブルは10年に一度やつてくる（東洋経済新報社）」

に迷う。

■ 3つの選択肢

(1) バブルの「追い風」「勝ち馬」に乗ることも経営、乗らないことも経営だが、乗ると引き際は難しい。経営

3つの事業(商品)	割合	経営の見方
A：主事業に特化(本業)・商品	60	本業を忘れるな！本業のみに溺れるな！本業は常に洗練せよ！
B：追い風に乗った事業・商品	20	バブルに乗ることも経営、乗らないことも経営
C：低迷(見直し)事業・商品	20	どんな事業(商品)でも賞味期限はある。捨てることも経営

資源をバブル事業(商品)にすべて投入することは大きなリスクになり得る。3つに分散することがリスク回避につながる。

歴史は形を変えて繰り返す！歴史(戦略)に学ぶ企業経営

大正バブルと崩壊… 「バブル」と「崩壊」は繰り返す！ 中小企業の生きる道 (三角経営の勧め)

人はバブルと崩壊に気が付かない(過去のバブルとは異なった形や姿を変えて来る)。バブル崩壊に気づくのは遅れる。バブルの最中にバブルを認識するのも難しいが、バブル崩壊に気づくのも遅れやすい。いずれの場合も、決定的に景気が悪化して、初めて、バブル崩壊が起つたことが理解できるのである。1989(平成元年12月18日)に、日本株の史上最高値(38,915円87銭)であったが、その後、株価急落の中で、日銀は公定歩合を3度引き上げた。金融緩和に踏み切ったのは、1991年7月のことであった。

歴史上、バブルは何度も繰り返して来ました。平成バブル以降でも、米国の大正バブル(リーマンショックの源)がありました。ということは、遠からずバブルが起きる可能性はあるわけです。

バブル期間や崩壊期間は未来が決めるものであり、その当時の人たち(当事者はいつからがバブルでいつからが崩壊とはわからない)。未来の人たちが「〇年〇月～□年□月」がバブル期とか崩壊期であったと認識する。

1920年代後半にアメリカで、

2 大正バブル(第一次世界大戦景気)と崩壊

中小企業診断士・社会保険労務士・販売士
大野実雄 氏
●プロフィール (オオノ・ジツオ)
メーカー、経営コンサルティングファームを経てオオノ経営労務事務所開設。「変化には対応できない」を企業支援の基本としている。著書に「売れるように売れば必ず売れる」「働き方・生き方・こころの軸」「勝つ企業」等がある。



1 バブルと崩壊はいつか止まる(バブル期と崩壊期は未だが決める)。