

アライアンス・パートナー発掘市

エントリー企業数 **853社**

1,824件の商談を実施

7月3日から7日の5日間、名古屋商工会議所において事前調整型・対面式の広域ビジネス商談会「アライアンス・パートナー発掘市」が開催されました。

本商談会には、愛知県内22の商工会議所および浜松、岐阜、四日市商工会議所より幅広い規模・業種の会員企業が参加しました。当所からは23社がエントリーし、延べ87件の商談を行いました。

普段接点のない企業との商談により、新たな取引や今後の事業化に向けた動きが見られました。



～ 事業連携・販路拡大に繋がる～

シーシーエヌ株式会社



動画制作に関する翻訳やホームページの制作など、現在当社が困っている業務を委託できる企業様を探すために参加しました。

当社からのアプローチだけでなく、相手先からもお声がけいただきました。商談において、ライター業をされている方と出会うことができ、広告の販促物を制作する際に文章作成を依頼したいと思っています。また、今までアプローチできていなかった業種の方への営業の仕方についても、商談の中で情報交換することができてよかったです。

株式会社resolve



当社と同様に、システム開発やサーバー構築を手掛けている、協業できる企業様を探すために参加しました。

このような事を一緒にできませんかというお話や、商談相手のクライアント様にセキュリティやバックアップのニーズがあればご連絡くださいといったお話をしました。また、魅力的な商材を取り扱われている方とも商談でき、後日お話を伺う機会をいただきました。

いろんな企業様と出会い、お話することができるという点がこの事業の一番のメリットだと感じました。

株式会社ロマン



当社の商品を販売して下さる代理店および新しい商品の仕入れ先の企業様を探して参加しました。

商談では、他県で繋がりのあった代理店さんが、三重県等にも支店があるということが分かり話が進みそうです。また、大手百貨店の販促品を担当されている企業様から、コロナで落ち込んだ需要が回復しつつあるため今後お声がけいただく可能性もありそうです。

前回は参加して要領を得たこともあり、効率良く具体的なお話をすることができました。