

当研究会は岐阜商工会議所に登録している各専門家25名が研鑽を重ね、企業や事業支援の実践に役立てることを目的としています。  
主な活動は、企業経営に関する法律、税務、財務、販売、事業承継、ITなどの事例を通して各専門分野からの意見や提言を行い、企業最適化を図ることです。

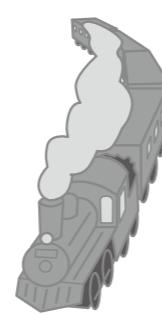
①先行・先手で動く：仕事は先手・先手と能動的に働きかけていくもので、受け身でやるものではない。  
②具体的に動く：ただ得意先をたくさん訪問すればよいのではない。計画性を持って、策と情報を持つて訪問する。そのように具体的に動けば必ず具体的な答が出てくるものである。  
③継続して動く：100度の水は、ただの熱湯にすぎない。それを100度



#### ④人が動くポイント(自ら活動して他を動かすは水なり)

\*水の保存期間：東京都水道局が発表した情報によると、水道水は常温で3日、冷蔵庫なら10日程度保存できる。川や海の水は流れることで常に循環し、細菌を有機物にふれにくくしている。その結果水が腐りにくい状態を作っている。

\*「くれない族」：他人や環境に対して「〇〇してくれない」とか不満ばかり募る人は、俗に「くれない族」などと呼ばれている。  
②動かない水は腐る！動かない組織は腐る！動かなければならぬのですが、ただやみくもに動けばいいというものでもありません。動くことに関して大事なポイントがあります。



一度にしようと熱し続けることによって、そこから出てくる蒸気で重い鉄の塊である列車を動かすこともできる。（ワットの蒸気機関車の原理）

④目的・目標を明確にして動く：何事をなすにしても、それをやることの目的と、どのくらいやるかという目標を明らかにして動いていく。  
「一丈の堀を越えんと思わん人は、一丈五尺を越えんと励むべし」（法然上人）

⑤率先垂範で動く：人は説教では動かぬが、自らが実行すれば動きだす。  
『率先垂範』こそ、人が人に向かう原則である。



（論語）  
「水車はカッタン、コットン：休み

③動作、所作：俊敏  
④態度、顔を上げ、相手の目を見ながら話を聞く、話をする。  
⑤行動：(1)前の席に座る(2)進んで発言する(3)前向きな発言をする(発言内容)(4)事の本質や核心を押さえた発言をする(発言内容)(5)言行一致の最大限の努力をする



#### ⑤積極人間になるための行動5カ条



なく、自ら動いて、白まわす。白が動いて、米できる」

◆人間、個々の能力の違いはあるにしても、前向きな姿勢、ひたむきな情熱、言行一致の赤誠などに比べれば、あなた自身の現況もあります。間違いない、給料は出るわ、ボーナスは出るわ、休みもあるわ…安閑としている、目覚めぬ悪しきビジネスパーソン根性の社員は会社（組織）を食い物にするだけです。そんな人はたとえ独立しても、転職しても恐らく

◆どこの会社（組織）でも、残念ながらぬるま湯につかり、今、自分が身をおいている会社（組織）の現況に対する認識が足りなさすぎる人がいます。会社の現況は、あなたの個人の、あなた自身の現況でもあります。間違いない、給料は出るわ、ボーナスは出るわ、休みもあるわ…安閑としている、目覚めぬ悪しきビジネスパーソン根性の社員は会社（組織）を食い物にするだけです。そんな人はたとえ独立しても、転職しても恐らく

ば、能力の違いなどはたかだか知れていると考えられます。そもそも積極性、熱意、成長意欲、実践躬行、责任感などのいかんによつて能力が決まると言つても過言ではないでしょう。  
\*赤誠：ひたすら真心をもつて接する心  
\*実践躬行：自分の力で実際に繰り返し行うこと。

## ぎふ専研レポート

### 働き方・生き方こころの軸②

# 「自ら活動して他を動かすは水なり」

中小企業診断士 大野 実雄



#### ②動かない「ぬるま湯」を認識する

は出るわ、休みもあるわ…安閑としている、目覚めぬ悪しきビジネスパーソン根性の社員は会社（組織）を食い物にするだけです。そんな人はたとえ独立しても、転職しても恐らく

モノにはならないでしょう。そんな社員の存在を許すことはできません。そんな人たちに回している給料等の原資は、物価高に苦しんでいる顧客の人たちに回す方がなんばか効果的でしょう。

#### ③社員と斜員

①組織や自分の仕事に対する斜め構えている社員を『斜員』といいます。青春にとって、シラガよりもシラケの方が恐い。また、『くれない族』になりますと、責任転嫁の言動が必ず表れてきます。管理者（上司）は、これからは事ある毎に部下に『玉』を投げかけて、是非これのことについて『気づき』をさせて下さい。



天下を動かそうと思えば、まず自分から動け（ソクラテス）

人を感動させようと思えば、自ら感動せねばならぬ（吉田松陰）

寝ていて人を起こすな”他人を走らせようと思つたら、まず自らよく走ることだ”その身正しければ、令せずして行われ、その身正しからざれば、令すといえども従わず”

●プロフィール  
メーカー、経営コンサルティングファームを経てオオノ経営労務事務所開設。「変化には変化でしか対応できない」を企業支援の基本としている。著書に「売れるようになれば必ず売れる」「働き方・生き方こころの軸」「勝つ企業」等がある。

