

受講料
無料

ネットショップ最大の課題「集客」をどう解決するか？

ゼロから始める事業者のための、 国内EC市場攻略セミナー

1997年創業以来成長を続ける楽天市場のコンサルタントが、サービス提供から28年の蓄積されたノウハウをもとに、ECを取り巻く環境の分析、集客のポイントそして成功事例までを徹底解説します。ECにおける販路拡大に向けた情報収集やご相談の場として、ぜひご活用いただけますと幸いです。

2026年
2月19日木

14:00～15:30
※13:30より受付

会場
岐阜商工会議所
5F 議員総会室

定員
30名 (先着順)

このような方に**おすすめ！**

- ネット販売を通じて販路拡大を検討している
- 自社サイトはあるがなかなか売上が伸びない
- 商材別の売り方を知りたい
- 過去にネット販売で挫折した経験がある
- 商品に自信はあるが、ネット販売の運営に不安がある

申込方法

岐阜商工会議所のホームページまたは右記の
二次元コードから、当セミナーページの申込
フォームにてお申し込みください。

※フォームにご入力いただいた個人情報は当所が適切に管理し、
本セミナーの運営および当所からの情報提供にのみ利用します。



本セミナーの内容

●EC市場について

市場規模、EC活用メリット



●ECの種類

自社サイト型とモール型の違い、
国内3大モール比較



●ECノウハウ

集客とリピーター、集客のポイント、
成功事例



●質疑応答

楽天グループ株式会社
ECコンサルティング部 店舗開発課
アシスタントマネージャー

まつ の し た ゆ う き
松野下 裕基 氏



楽天市場の新規出店コンサルタントとして、商工会
や自治体など外部連携窓口を担当。また、自治体の
楽天ふるさと納税参画サポートも担当。

多くの事業者の支援を通じて、
地域経済の活性化を目指しています。

お問い合わせ

岐阜商工会議所

中小企業相談所 支援グループ（担当：森島・家田）

[TEL]058-264-2135

[E-mail]seminar@gcci.or.jp